

# Nosturikauppaa kaikilla mantereilla

Lopen Läyliäisissä toimiva Cotac Finland on aktiivinen nosturialan toimija, jonka markkina-alue ulottuu kaikille maailman mantereille. Moderni kalusto jatkaa uraansa lähialueilla, mutta enemmän vuosirenkaita kerryttäneet koneet päätyvät käyttäjilleen kaukaisemmille markkinoille.

**S**aapuessaan Lopen Läyliäisiin Cotac Finlandin pihaan, tietää varmasti saapuneensa oikeaan osoitteeseen. Talvisella pihalla uutta omistajaa etsivien riskipuoiminostureiden puomit kohoavat aurinkoiselle taivaalle opastaen vieraat oikeaan pihaan.

Yrittäjä **Jussi Riston** luotsaama yritys on toiminut nykyisissä tiloissa Lopella reilun kymmenen vuoden ajan, joskin konekaupan parissa hän on toiminut jo 1990-luvulta alkaen. Nosturialan taustaa hänellä taasen on tätäkin kauempaa, joten palataanpa ajassa 1980-luvun markka-aikaan.

"Olen kotoisin Pohjois-Suomesta ja yrittämyyteni alkoi 1980-luvun alussa kuorma-autojen ja koneiden parissa. Työskentelin myös aliurakoitsijana paikallisella nosturiyrityksellä ja toimintaan kuului nostureiden varusteiden kuljettamista ja niiden kokoamista apumiehenä työmailla", kertoo Jussi Risto työhistoriansa alkumetreistä.

"Työn aikana tutuiksi tulivat niin nostureiden tekniset ominaisuudet kuin alalla työskentelevät ihmisetkin. Näistä vuosista on sitä kautta ollut huomattava hyöty omalla urallani", jatkaa Risto.

#### KESKITTÄMINEN NOSTOKALUSTOON.

Jussi Risto päätti siirtyä urakoinnista konekaupan pariin 1990-luvun alkupuolella. Ensimmäisen vuosikymmenen ajan hän teki kauppaa lähinnä maarakennuskoneiden kanssa. 1990-luvun loma-Suomea tyhjennettiin joutilaaksi jääneestä konekalustosta, jolle nuori yrittäjä löysi uusia käyttäjiä Euroopan ohella myös isompien merten takaisilta markkinoilta. Pian maarakennuskoneiden viennin ja tuonin pariin rantautui laaja joukko muitakin yrittäjiä, mikä omalta osaltaan kyllästi markkinoita.

Vuosituhanneen vaihteen tienoilla Jussi suuntasi katseensa takaisin nosturikalustoon.

"Nosturikaluston myyntiin ja välitykseen vihkiytyneiden yritysten määrä oli huomattavasti pienempi, joten tällä saralla ei ollut maarakennuspuolella nähtyä ylitarjontaa", summaa Jussi Risto hyppäystä nostureiden pariin.

Viimeisen kahden vuosikymmenen ajan Jussi on keskittänyt yksinomaan ajoneuvonostureihin ja erityisesti niiden myyntiin ja välitystoimintaan. Näkyvintä ja siten yrityksen kannalta merkittävintä toimintaa on käytettyjen nostureiden myynti Suomesta ulkomaille. Toki Jussi Riston osaamista käytetään satunnaisesti myös hankittaessa käytettyjä nostureita muualta maailmasta Suomen markkinoille.

"Nostureiden kunnossapito huoltoineen ja katsastuksineen yhdessä varaosakaupan kanssa tukevat omalta osin nostureiden myyntitoimintaa", jatkaa Jussi monipuolisen toiminnan esittelyä.



**EI VIIMEISTÄ KÄYTTÖPÄIVÄÄ.** Suomesta myydään vuosittain muutamia kymmeniä käytettyjä ajoneuvonostureita ulkomaille ja näistä iso kulkee Cotac Finlandin kevyen organisaation kautta.

"Nosturialan suuret toimijat ostavat kalustoa lähtökohtaisesti suoraan valmistajilta tai näiden edustajilta, jotka eivät kuitenkaan ole kovinkaan aktiivisia toimijoita käytettyjen koneiden markkinoilla", avaa Risto nosturimarkkinoiden tilaa. Nosturialan toimijat pyrkivät löytämään käytetyille koneille uuden käyttäjän joko itsenäisesti tai alaan vihkiytyneiden toimijoiden avulla. Nykymaailman mukaisesti jokainen pyrkii tekemään sitä, mitä parhaiten osaa, jolloin nosturiyritykset keskittyvät oman yritystoiminnan pyrittämiseen jättäen myyntiön alan osaajille.

Jussi Riston mukaan Suomessa on tällä hetkellä rekisteröitynä ja aktiivisessa käytössä noin 800 nosturia, joista osa on samalla enemmän tai vähemmän aktiivisessa myynnissä. Riston mukaan eniten tarjontaa on vuosina 2000–2015 käyttöön otetuista nostureista.

"Lisäksi pienikokoisia, 30–50 tonnin nostureita tarjotaan myyntiin hyvinkin aktiivisesti, joten näiden työllisyystilanne lienee tavanomaista heikompi", maala Risto, jonka mukaan Cotac Finlandin valikoimassa on tyypillisesti kolmisenkymmentä eri-ikäistä ja erikokoista nosturia. Nosturimyyjän mukaan käytettyjen nostureiden markkina-alueena on käytännössä koko maailma.

Osa kalustosta jää Itä-Eurooppaan, joskin Jussin kokemuksen perusteella huomattavan paljon suomalaista käytettyä kalustoa päätyy Afrikkaan, Intiaan tai Etelä-Amerikkaan. Kahden vuosikymmenen aikana Cotac Finlandin kautta on toimitettu nostureita maailman kaikille mantereille.

**■ PROJEKTIA ARVOSTAVALLE.** Cotac Finlandin myyntivalikoimaan kuuluu myös kooltaan suurempia kokonaisuuksia, kuten nostureiden alavaunuja. "Tämän ylävaunu on vaurioitunut, mutta ehjä alavaunu saattaa vielä löytää uuden käyttäjän jostain päin maailmaa", kaavaillee Risto.



**■ KYLLÄ ONNISTUU.** Käytettyjen nostureiden kysyntä maailmanmarkkinoilla vaihtelee verrattain nopeasti, mutta Jussi Riston mukaan aina jostain löytyy markkina, joka vetää. Jussi Riston mukaan käytettyjen nostureiden vienti ei ole lisääntynyt rakentamisen vähentymisestä huolimatta. "Alan yrittäjät uskovat rakentamisen elpymiseen ja sitä kautta myös kysynnän kasvuun", pohtii Jussi Risto puheluidensa välillä.

**■ OSISSA LÖYTYY.** Cotac Finlandin varaosavarastolla on huomattava määrä nostureiden varaosia, jotka on myös listattu ja kirjattu yrityksen noin 4000 nimikettä sisältävään verkkokauppaan. "Osa komponenteista sopii myös muihin koneisiin, joten soittamalla ja kysymällä voimme löytää osia myös harvinaisempiinkin koneisiin", kertoo Jussi Risto.



**■ YHTEYS VALITSEMAANNE NUMEROON.** Nosturivalmistajien osanumeroiden ohella etsintää voidaan tehdä myös varaosavalmistajan tai Lokomon tapauksessa esimerkiksi Volvon osanumeroilla.



**■ KIRJAVIISAUS APUNA.** Laajat varaosakirjastot auttavat oikean komponentin etsinnässä.



**■ LOKOMO LÄHELLÄ.** Lokomo-nostureilla on varsin läheläinen suhde Jussi Ristoon ja Cotac Finlandiin. "Meillä on varaosakirjat sekä valmistuspiirustukset kaikkiin malleihin ja käytettävyyden helpottamiseksi olenkin skannannut kaikki varaosakirjat sähköiseen muotoon", kertoo Jussi Risto.

"Kunnossa olevalla nosturilla kun ei ole lainkaan viimeistä käyttöpäivää. Meidän mittapuun mukaan käyttöikänsä lopulla olevilla mekaanisilla ristikkopuominostureilla on edelleen kysyntää kehittyvässä maanosissa. Viime vuonna kauttamme myytiin kolme ristikkopuominosturia, jotka toimitettiin Filippiineille", kertoo Risto globaalista markkina-alueesta.

**SEN PITÄÄ OLLA KUNNOSSA.** Internet ja sähköiset yhteydet ovat jättäneet jälkensä kaikkeen kaupankäyntiin, myös käytettyjen nostureiden kauppaan. Aiemmin suosiossa olleet lehti-ilmoitukset ja kirjakuorissa lähetetyt valokuvat ovat vaihtuneet sähköisiin kauppapaikkoihin ja sähköpostitse tai whatsapp-viestien kautta lähetettäviin tiedostoihin ja valokuviin.

"Myynnissä oleva kalusto on esillä meidän omien verkkosivujen ohella myös muutamilla nostureiden myyntiin keskittyneellä kauppapaikalla", kertoo Risto, jonka mukaan onnistunut kaupankäynti edellyttää kunnossa olevaa ja samalla oikealla tavalla hinnoiteltua nosturia.

Sähköisten viestimien kautta kuvat ja muut asiakirjat saadaan toimitettua lähes reaaliaikaisesti mihin päin maailmaa tahansa. Nosturikauppiaan mukaan uudet asiakkaat käyvät paikan päällä tarkastamassa kaupan kohteen, mutta parin onnistuneen kaupan myötä kaupaa tehdään luottamuksella paljolti kuvien ja muiden asiakirjojen perusteella.

"Luottamus ja rehellisyys ovat tärkeimmät ominaisuudet kaupaa tehtäessä. Kaikki nosturit myydään käyttökuntoisena maailmalle, eikä yhtäkään konetta ole meille palautettu", Jussi kertoo luottamuksesta, jonka rakentaminen vaatii aikaa. Nosturialan piirit ovat pienet myös globaalilla tasolla, jolloin hyvää mainetta ei kannata pilata yksittäisten nopeiden voittojen toivossa. "Riittää, kun kertoo totuuden nosturien kunnosta", vakuuttaa Risto, jonka mukaan

**■ TAMÄKIN LÄHTEE.** Suomeen uuteen toimitettu American 4450 -ristikkopuominosturi 54 metrin puomilla etsii uusia nostohaasteita kaukaisemmilta markkinoilta. Vuoden 2023 aikana Cotac Finland mbi vastaavia nostureita muun muassa Filippiineille.



tyypillinen Cotac Finlandin asiakas on nosturialan pienyritystä, jolla on entuudestaan muutamia nostureita. Monesti nosturit aloittavat matkansa uuteen kotiin laivakyydillä, jonka hoitamisessa Jussi Ristolla on myös valmiit kanavat. Nosturikauppias kertoo myös asiakkaista, jotka ovat kaupanteon

jälkeen hypänneet ohjauspyörän taakse ja ajaneet nosturit uuteen kotiin.

"Muutama vuosi sitten möimme Azerbaidžaniin kolme nosturia, jotka asiakas ajoi kotiin vajaan 4 000 kilometrin päähän. Jälkeenpäin kuulumme, että kolmen viikon reissu sujui ongelmitta", Jussi muistelee.



**TUONTI VAATII TIETOA.** Nostureiden viennin ohella Jussi Riston osaamista käytetään säännöllisesti myös hankittaessa nostureita ulkomailta. Varsinkin nykyisessä markkina-tilanteessa käytettyjä nostureita hankitaan Suomeen vähäisissä määrin, joskin se on yksi oiva keino käytössä olevan kaluston nuorentamiseksi.

"Käytetyn nosturin tuominen Suomeen vaatii kyllä omanlaistaan osaamista ja tarkkuutta. Kokemuksemme perusteella nosturin taustojen selvittäminen on erittäin tärkeää, sillä Euroopassa CE-merkin turvin myynnissä oleva nosturi saattaa olla alkuaan toimitettu vaatimuksiltaan väljempiin maihin, jolloin sen rekisteröinti Suomeen saattaa olla vaikeaa tai jopa mahdotonta", kertoo Risto.

Globaaleilla markkinoilla kalustoa ostetaan ja myydään välillä pitkiäkin matkojen taakse, jolloin Aasian tai Etelä-Amerikan markkinoille varustettu nosturi saattaa ilmestyä myyntiin Hollannin kauppapaikoille kilpailukykyiseen hintaan.

"Kotimaisten nosturien myyjien ja maahantuojien kanssa tehdään tiivistä yhteistyötä, mikä edesauttaa myös nostureiden valmistushistorian selvittämisessä muun muassa näissä tuontitilanteissa", kiittelee Risto, jonka mukaan Suomeen on hänen kauttaan hankittu lähinnä kooltaan suuria, 100-200 tonnin painoluokkaan asettuvia hyvin varusteltuja nostureita.

**VARAOSAHUOLTOA LOKOMO-NOSTUREIHIN.** Nostureiden ohella Cotac Finlandin tuote- ja palveluvalikoima kattaa myös laajalti nostureiden varaosia, nosto-apuvälineitä sekä nostureiden huoltoja ja korjauksia unohtamatta myöskään katsastuksia. Varaosapuolelta huomionarvoista on, että Lopen Läyliäisissä sijaitsee mitä luultavimmin maailman laajin Lokomostonostureiden varaosavaraosto.

"Lokomon varaosat yhdessä kokoonpanopiirustuksineen siirtyivät meille kymmenkunta vuotta sitten Teräspyrä Oy:ltä", kertoo Jussi Risto, jonka mukaan Lokomon nostureita on edelleen käytössä eri puolilla maailmaa reilun 150 yksikön verran. Suomessa työskentelee edelleen noin seitsemänkymmentä kotimaisen nosturituotannon hedelmää.

"Lokomon varaosamyynnin merkitys on viime vuosien aikana kääntynyt kaupallisesta enemmänkin palvelumuodoksi", kertoo Risto, jonka mukaan Lokomon osia lähetetään maailmalle edelleen viikoittain. Edellisviikolla hän kertoi lähettäneensä osia muun muassa Boliviassa käytössä oleviin Lokomoihin.

"Meillä on myös kaikkien mallien varaosakirjat, jotka olen skannannut sähköiseen muotoon käytön helpottamiseksi. Valmistuspiirustusten ansiosta voimme tarvittaessa vaikka teettää osia, joita ei ole meillä tai



**■ ONKO RAJOILLA?** Lokomon kuormanvalvontalaitte KVR5 1980-luvulta edustaa Jussi Riston mukaan aikakaudellaan alansa huipputekniikka varsinkin käytettyvyytensä puolesta. Cotac Finlandilla on käytössä tiettävästi maailman ainut valvontalaitteen testauslaitte.

**■ 60 VUOTTA JA JATKUU.** Vuonna 1963 Manitowocin tehtaalla Yhdysvalloissa valmistunut 3900-T -ristikkopuominosturi 86 metrin puomilla ei löydy enää käyttäjäjä Suomen markkinoilta. Mutta reilun sadan tonnin painoisesta nosturista tehdään kauppaa parhailtaan päivän-tasaajan eteläpuolelta löytyvän asiakkaan kanssa. "Suomessa on vaikea löytää kuljettajaa tämän-tyyppiselle nosturille", kuvailee Jussi Risto estettä suomalaiskäyttölle.



muualla markkinoilla saatavilla", jatkaa Risto muistuttaen varaosahuollon toimivan yhtäläillä myös AT-Hoist-nostureihin. "Aiemmin meillä ei ole ollut AT-Hoistin kirjallisuutta, mutta Nostokonepalvelu Oy:n avuliaisuuden ansiosta nyt nekin löytyvät meiltä. Tämä helpottaa varaosien etsintää huomattavasti", kertoo Risto.

Tuhansien varaosaanimikkeiden joukossa on huomattavan suuri määrä osia ja tarvikkeita myös muihin nosturimerkkeihin, kuten 2000-luvun Groveen ja Fauniin.

Cotac Finland on aina tilaisuuden tullen ja mahdollisuuksiensa mukaan ostanut nosturiryttäjiltä vanhaksi tai muuten tarpeettomaksi jääneitä osia.

"Kokemukseni mukaan suomalaisilla nosturiryttäjillä on aina ollut varsin mitattavat omat varaosavarastot häiriöttömän toiminnan takaamiseksi. Nosturimallien vaihtuessa nämä varastot jäävät monesti vailla käyttöä", summaa Jussi Risto varaosavaraosta esitellessään. ■